

<i>Тема с тезисами</i>	<i>Спикер</i>	<i>Ссылка на сайт/соц.сеть стороннего спикера</i>	<i>Тайминг</i>
Регистрация слушателей			10:00-10:30
Приветственное слово организатора	Антон Молько, Организатор		10:30 –10:40
«Автоматизация в Директе: освобождаем время для новых идей» Инструменты Яндекса для привлечения клиентов Новинки и последние запуски	Елена Секалина, Яндекс	yandex.ru	10:40 - 11.20
“Без чего не может существовать современный интернет-магазин” На что обращают внимание пользователи? Что важно для владельца интернет-магазина? Как быстро запустить интернет-магазин?	Алина Алябьева, Организатор		11:20 - 12:00
Онлайн-трансляция презентации новой версии «1С-Битрикс: Управление сайтом»	Сергей Рыжиков, генеральный директор «1С-Битрикс»		12:00-13:30
Обсуждение новинок			13:30-13:40
Кофе-брейк			13:40-14:00
Мастер класс “Как быстро наполнить сайт товарами”	Константин Иванцов, организатор		14:00-14:30
“Как добиться выполнения планов отделом продаж”	Павел Брунов, BrunovConsulting	https://vk.com/pbrunov	14:30-15:30

<p>Как увеличить конверсию в сделку?</p> <p>Как ставить планы продаж и мотивацию, которые будут мотивировать, а не мешать работе?</p> <p>Как сделать так, чтобы обычные сотрудники продавали лучше звездных менеджеров?</p> <p>Без каких инструментов отдел продаж не будет работать автономно?</p>			
<p>“Как подобрать нормального продавца”</p> <p>Как понять, кто нужен именно вам?</p> <p>Как написать вакансию, которая привлечет много целевых кандидатов?</p> <p>Как провести собеседование, чтобы выбрать лучших?</p> <p>Как проверить кандидата в деле до приема на работу?</p>	<p>Елена Савенкова, HR-агентство ProffStaff</p>	<p>https://vk.com/elena_savenckova</p>	<p>15:30-16:10</p>
<p>Ответы на вопросы</p>			<p>16:10-16:30</p>